

# Hradec má svého zástupce mezi živnostníky roku

*Kdy jste začal podnikat a co pro vás bylo motivací?*

Podnikat jsem začal v roce 2007. Do té doby jsem pracoval ve farmaceutickém průmyslu, byl jsem úspěšný a měl jsem velmi dobře placené mís-

to jako já. A vznikají tím celkem unikátní projekty a služby. Současně vidím ohromný prostor pro zlepšení a to ve všech mých aktivitách.

*Píšete vlastní články pro několik serverů*

Ano. Především mne to velmi baví. A má to několik báječných výhod. Na prvním místě je to velmi dobrá reklama. Svůj první blog jsem začal psát někdy před čtyřmi lety. Nestálo mne to ani korunu a měl jsem s ním velký úspěch. Velmi rychle se stal nejčtenějším finančním blogem v ČR a především, vešel jsem v dané on-line komunitě ve známost a získal jsem díky němu jedny z prvních klientů. Dnes to všem začínajícím podnikatelům doporučuji. Založte si vlastní blog a pište vytrvale užitečné a nápadité texty z vašeho oboru podnikání. Můžete si tak udělat velkou reklamu a zadarmo. Doporučuji blogovací systém Googlu [www.blogger.com](http://www.blogger.com). Psaní vlastních článků a textů pro mne představuje vytváření originálního obsahu mých serverů a i díky tomu si u mé firmy a podnikatelé pronajímají reklamní prostor a chtějí na mých serverech publikovat jejich PR články atd.. Vše je popsáno na [www.czechnet.org](http://www.czechnet.org). A to není vše. Článek lze napsat tak dobře a tak šikovně rozšířit po síti, že se na jeho základě přímo ozývají noví klienti či investoři do nových projektů. A to nejen pro moje vlastní projekty, ale i pro projekty dalších firem či podnikatelů. I proto se z toho stala další vyhledávaná služba. A je zde i další velký přínos. Již několik let mi chodí do mých emailových schránek dotazy lidí z celé republiky, dokonce i ze zahraničí. A protože se některé otázky notoricky opakují, začal jsem již před lety tyto otázky a odpovědi zveřejňovat na svých serverech a tak nejenže šetřím vlastní čas, ale především pomáhám velkému počtu lidí. Tím myslím desítkám tisíc lidí, kteří na internetu každý den hledají odpovědi na své otázky. A tak se asi není čemu divit, že všechny moje servery navštěvuje více než 6000 lidí každý den. Zde nejde jenom o peníze, jde o víc. A je dost možné, že jsem již dnes v první trojce nejčtenějších autorů/blogerů v ČR.

*Jaké překážky jste při cestě na podnikatelský vrchol musel překonat? Měl jste někdy chuť s podnikáním skončit?*

Nikdy jsem moc nepochyboval o budoucím úspěchu. Preventivně jsem za sebou spálil všechny mosty. Tím neříkám, že to bylo, je a bude snadné. Naopak. Měl jsem období, kdy se stav mojí hotovosti tak snížil, že jsem si musel půjčit od rodiny na naftu do auta, abych mohl dojet za novým klientem na Moravu. Ale překonal jsem to a jsem na to hrdý a dodalo mi to i kuráž do dalších aktivit a bojů. Začít podnikat bylo jedno z nejlepších rozhodnutí v mém životě a jsem šťastný, že jsem se k tomuto riskantnímu kroku před lety odvážil.



**Jan Hýsek z Hradce Králové provozuje síť informačních a vzdělávacích serverů a reklamní síť pro podnikatele a investory [www.czechnet.org](http://www.czechnet.org), vytvořil finančně-investiční server [www.akciecz.com](http://www.akciecz.com) a poskytuje finanční a podnikatelské poradenství ([www.janhysek.com](http://www.janhysek.com)). Souťeže Živnostník roku se účastnil poprvé a získal třetí místo v kraji. V okrese Hradec Králové první místo. Přinášíme vám dnes rozhovor s tímto úspěšným podnikatelem z Hradce Králové.**

to. Když jsem oznámil ve firmě i doma, že chci odejít a začít sám podnikat, byli všichni překvapení. Přejít z pozice zaměstnance do pozice živnostníka je velká změna. Měl jsem několik motivací. Jako zaměstnanec korporace jsem se cítil být úspěšný, ale práce mne již neuspokojovala. Chtěl jsem dokázat víc. Chtěl jsem vymyslet a vytvářet vlastní věci. Nechtěl jsem být ničím a nikým omezován. To se týká i financí. I když peníze nejsou u mne tou hlavní motivací. Ve skutečnosti jsem šel s příjmem výrazně dolů. Na podnikání je jedna úžasná věc. Pokud člověk neuspěje, může si stěžovat pouze sám sobě a neúspěch není na koho svést. Pokud se vám naopak daří, sklídíte všechny plody svého úspěchu. S malým podnikatelským záměrem lze začít i po večerech a s minimálním kapitálem. Stačí k tomu počítač, internet, mobil a pár tisíc korun a samozřejmě nápad a nadšení.

*Máte v oboru velké konkurenty?*

Upřímně řečeno, konkurenci nemám žádnou či téměř žádnou. A tím myslím celorepublikově. Tedy ne, že by jednotlivé oblasti, kterým se věnuji, nebyly vysoce konkurenční. Zatím jsem však v ČR neviděl nikoho, kdo by je dokázal propojit

**Nezkrácený rozhovor s MUDr. Janem Hýskem najdete na <http://www.czechnet.org/blog/>**